



Så här skaffar du missnöjda kunder!

– Är en provocerande och utmanande föreläsning som gnager lite på vårt samvete

Visst det är en del självklara sanningar, men dynamiken skapas när de diskuteras och framförs i en grupp från olika branscher.

Vad är det egentligen som skiljer de bästa säljarna från mängden och vilka trender ser vi när det gäller försäljning? En sak är klar, sälj är mycket mer än bara talang.

Under åtta års tid har vi träffat 100-tals bolag i olika branscher, företag som bidragit till en bild av framgångsrik försäljning.

Morgonens föreläsare på frukostmötet är **Johan Sandahl** och **Jonas Gallneby** från **Finnvedens säljkraft**.

Välkommen till mötesplatsen för inspiration och nätverkande!

Frukostmötet arrangeras av Handelskammaren, CIL, Idé- och resurscentrum, Ljungby Business Arena och Ljungby Kommun.

Kontaktpersoner

Johan Andersson

0480-44 41 60

johan.andersson@handelskammaren.com

Mariette Gunnarsson

Praktiskt

Datum och tid

20 november 2019

07:30 - 09:00

Plats

Högskolecentrums lokaler i Garvaren, Stationsgatan, Ljungby

Pris & övrig information

Kostnadsfritt och som vanligt startar vi med kaffe och en macka.

Föreläsningen startar ca 7.45

Anmäl dig via e-post frukost@cil.se eller ring 0372-78 00 10 senast den 18 november kl 12.00.

0470-52 00 41

mariette.gunnarsson@handelskammaren.com

Plats

Högskolecentrums lokaler i Garvaren, Stationsgatan,
Ljungby



Läs mer

<https://handelskammaren.com/eventang/sa-har-skaffar-du-missnojda-kunder/>



Handelskammaren
I sydsvenska företags intresse