



Diplomutbildning Import- och Exportkunskap

Med goda kunskaper har du rätt förutsättningarna att genomföra internationella affärer så att kalkylen håller och inga obehagliga överraskningar dyker upp. Handelskammaren erbjuder därför en diplomutbildning som består av sex av våra utbildningar inom området internationell handel. Utbildningen vänder sig till alla på företaget som är berörda av internationell handel: inköpare, säljare, skeppningspersonal, tulladministratörer m.fl.

Utbildningarna som ingår är (se även nästa sida):

1. Praktisk hantering av expordokument
2. Frihandelsbestämmelser och ursprungsregler - Made in Sweden, eller hur?
3. Lär dig tulldeklarera vid import
4. Incoterms® 2010 - Använder du rätt leveransvillkor?
5. Praktisk remburshantering
6. Internationell kontraktsskrivning

Utbildningstillfällena ges i samband med ordinarie utbildningar i Handelskammarens regi och ska avslutas inom en tvåårsperiod. Har du redan deltagit i någon av utbildningarna de senaste två åren kan de tillgodoräknas. Diplomutbildningen avslutas med ett skriftligt prov och efter godkänt resultat får du ett diplom som certifierar din gedigna kunskap.

Pris

Diplomutbildningen, som omfattar kurserna ovan, kostar 22 900 kr. Är du medlem i Handelskammaren reduceras priset till 16 900 kr. Moms tillkommer.

Arbetar du endast med import går det bra att välja bort kurs 1 och 2. På samma sätt kan du som sysslar med export avstå från kurs 3. Diplomutbildningen omfattar då Importkunskap respektive Exportkunskap.

Prisavdrag ges för eventuella utbildningar som du redan har gått och vill tillgodoräkna dig. Likaså om du endast avser ta diplom för enbart import respektive export.

Kontakta gärna mig vid frågor eller gå in på Handelskammaren.com/kalendarium/diplomutbildning för att se när nästa utbildningstillfälle äger rum.

Per Anders Lorentzon

Tel. 040-690 24 30

E-posta din anmälan till pal@handelskammaren.com



Handelskammaren
I sydsvenska företags intresse

Utbildningar som ingår i Diplomutbildningen

1. Praktisk hantering av exporthdokument

Under denna kurs går vi igenom hur de vanligaste exporthdokumenten ska fyllas i och hanteras för att du och inte minst mottagaren ska slippa problem. Ofullständiga eller felaktiga exporthdokument kan leda till leveransförseningar och i värsta fall till att köparen väljer en av dina konkurrenter vid nästa affär.

2. Frihandelsbestämmelser och ursprungsregler - Made in Sweden, eller hur?

Detta är en kurs om ursprungsregler och frihandelsavtal. Att bara skriva i vilket land en vara är tillverkad på en faktura räcker inte för att tullfrihet ska medges i importlandet. En och samma vara kan faktiskt få olika ursprungsland beroende på vart varorna ska exporteras och vilken regel som används!

3. Lär dig tulldeklarera vid import

För att kunna tulldeklarera rätt krävs kunskap om ett omfattande regelverk. I den här heldagskursen ingår en genomgång av bestämmelserna för tullvärde, varuklassificering samt kraven på ursprungsdokumentation som gäller i handeln med de länder EU har slutit frihandelsavtal.

4. Incoterms® 2010 - Använder du rätt leveransvillkor?

Vid köp och försäljning använder nästan alla företag någon form av leveransvillkor. Med denna kurs som grund kan du i dina affärer välja bästa risk- och kostnadsfördelning mellan säljare och köpare samt faställa vem som ska sköta kontakterna med transportör och tullmyndigheter i Sverige och utlandet.

5. Praktisk remburshantering

En heldag om praktisk remburshantering. Det finns många riskmoment i internationell handel och ett riskmoment är själva betalningen. Vi går igenom de olika betalningsformerna och specifikt inriktar oss på rembursaffären. Allt i syfte att förbättra dina kunskaper om vanliga misstag, vad man bör tänka på och hur man undviker fallgropar i dokumenthanteringen.

6. Internationell kontraktsskrivning

Lär dig undvika de vanligaste fallgroparna. Förbättra dina kunskaper inom internationell kontraktsskrivning så att ditt företag kan göra bättre affärer. Kursen belyser de olika juridiska stegen i internationella inköps- och försäljningsavtal men går även igenom den internationella köplagen (CISG) och tvistelösning. Kursen vänder sig framförallt till inköpare och säljare på internationella företag med varuförsäljning