



Vi vill prispressa – och samverka

Anders Ydstedt svarar den 16 februari på min debattartikel om fjärrvärmes (KvP 10 februari) Vi är helt överens om fördelarna med att ta vara på restvärme från industrin i fjärrvärmenäten. Min debattartikel handlade om vikten av att binda samman dagens fjärrvärmenät i större enheter, medan Anders Ydstedt svarar att det är viktigare att öppna upp näten för fler aktörer.

Det finns alltså två frågor här. Den första är att pressa kostnader genom fördelarna i stordrift, genom att större nät når fler kunder och fler producenter. Den andra är prispress genom konkurrens. Handelskammaren tror inte att de två frågorna är oförenliga och har därför aldrig hävdat det. Det är alltid svårt att skapa konkurrens på marknader som behöver tung infrastruktur som telefoni, el eller värme. Slutkunden tappar ofta överblick och har begränsade val. Men en fungerande marknad går att skapa på olika sätt. Man kan dela ägandet i distrikt, placera ett företag på börsen eller ompröva ägandekoncessioner över tid. Man kan tillåta fler operatörer i samma nät. Det finns ingen motsättning med att näten är sammankopplade. Tvärtom ökar möjligheterna att fler aktörer blir intresserade när större nät når många konsumenter och producenter, däribland t ex industrier som energioptimerar.

Vi vill pressa kostnader för värmeköpare och öppna för nya marknader för energi, inte minst genom att tillverkande företag kan delta som leverantörer. Detta gynnar miljön. Vi bör inte avstå från detta, varken genom att hålla fast vid dagens struktur med många kommunalt avgränsade nät eller vänta på en viss genomförandemodell. Vi kan vänta på att alla energiverk och fjärrvärmenät privatiseras och sedan vänta på att samverkan skall uppstå. Det kan också sluta i ett dödläge utan samverkan. Låt oss i stället slå fast fördelarna med samverkan och att denna är förenlig med konkurrerande produktion och leverans. Så kan vi komma framåt.

Henrik Andersson, analyschef Handelskammaren